



Agence conseil en stratégie digitale et intégrateur HubSpot



150+ avis clients



Notre mission

Make the Grade est une société de conseil en stratégie digitale et intégrateur HubSpot dont la mission est de soutenir la croissance des entreprises à travers l'acquisition de nouveaux clients, et la fidélisation des clients existants.

Make the Grade s'appuie sur 3 expertises fortes :



Intégration CRM

Exploitez la donnée pour développer votre business



Web Design

Convertissez votre audience cible



Acquisition marketing

Générez plus de contacts qualifiés

200+

clients actifs satisfaits

25%

de l'activité à l'international

1/3

de projets dans le secteur de l'éducation et de la formation professionnelle

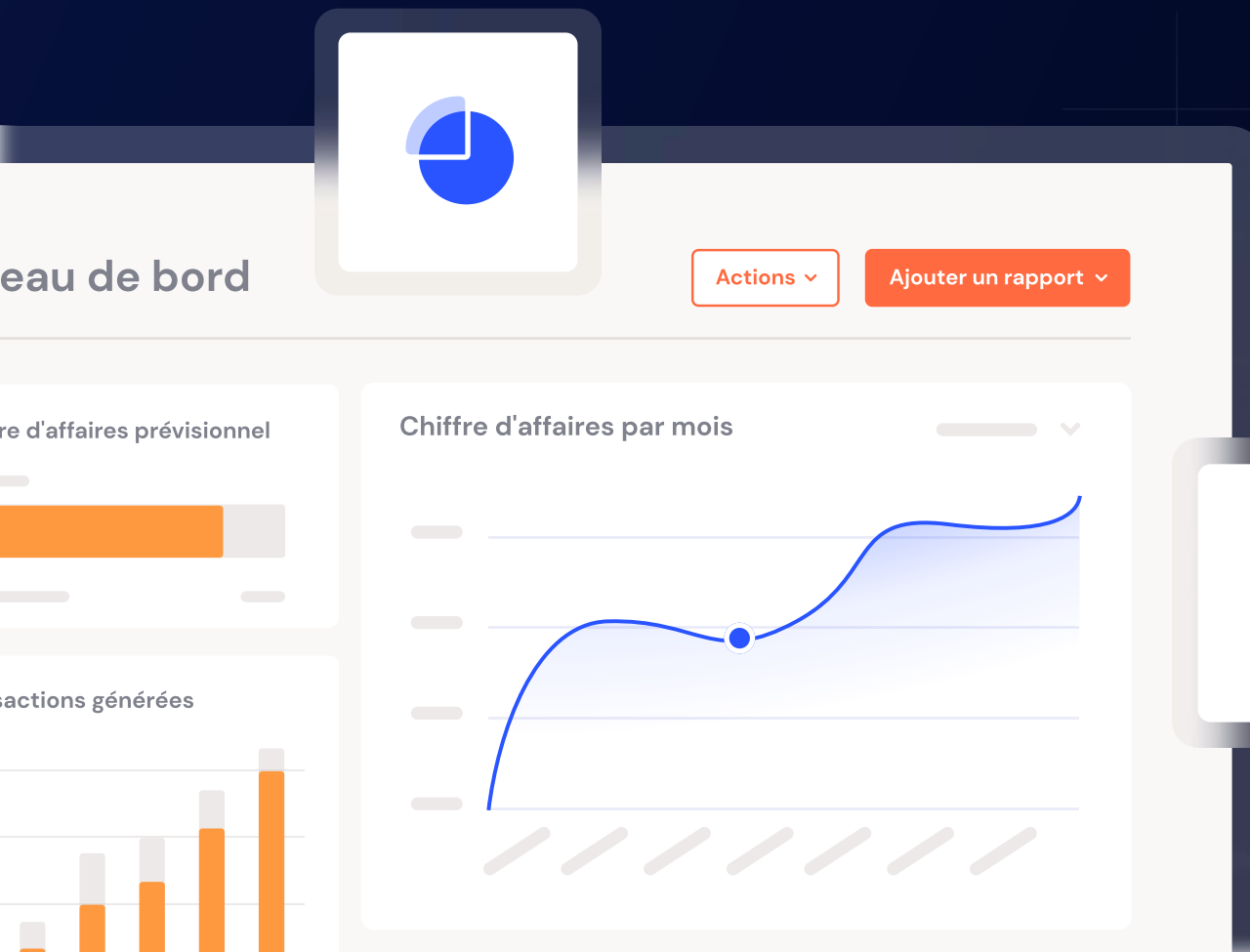
300+

portails HubSpot déployés

Nos clients

Des enjeux communs

- ✓ Le manque d'intégration entre les outils disperse les données clients, impactant les performances marketing et commerciales.
- ✓ La satisfaction client dépend de la gestion réussie du cycle de vie, de l'activation à la rétention.



350+ entreprises
nous font confiance



350+ entreprises nous font confiance

Logiciels



350+ entreprises nous font confiance

Éducation

 EDHEC
BUSINESS SCHOOL

 eu Business
School

 International
School
Lausanne

 GROUPE PROGRESS

 ARTLINE

 SIMPLON
.CO

 Groupe
ISC
paris

 MOHAMMED VI
POLYTECHNIC
UNIVERSITY

 EHL

 hupso
ACADEMY

Industrie

 A Å S G A R D

 UIMM
LA FABRIQUE
DE L'AVENIR

 ARTOIS
MÉTAUX

 Saqara

 Sorelec
GROUPE SORELEC

 SOPAC

 GENÈVE
AÉROPORT

 AvenAO
BY PRODWAYS

 APIA
technologie

 FACTORY
SYSTEMES

Santé

 tribun
HEALTH

 Olaqin

 HYBRIGENICS
SERVICES

 HÖPPEN
TIME TO CARE

Ressources humaines

 Beetween

 Aptic &

 FORSTAFF

 Qwincy

350+ entreprises nous font confiance

Services

MATA
CAPITAL

PULSE
Building digital solutions for you

Qwincy

FORMA
DESIGN

Néo Viager

sapians

kisio
DIGITAL

Aptic &

osmo ✦

WM

NEOBRAIN

stuart.

X MEDIA.FR

ADIMEO
DIGITAL TRANSFORMER

STRATÉYS

bp LINC PROJECT

retreeb.io

FAIRLY
MADE

VOXYGEN

Shopopop

Agro-alimentaire

Boutique
de France

forezia
snacking
we love innovation

paysan
BRETON

Groupe
Comptoir
Bretagne - Bourgogne

*Perles
de Saveurs*

Hénaff

delidrinks


tabesto

Limagrain
de la terre à la vie

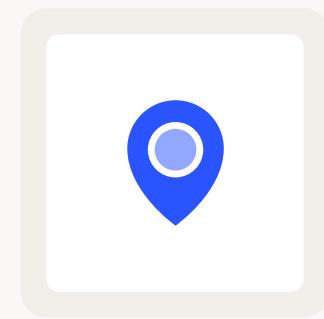
SAVARY

350+ entreprises nous font confiance

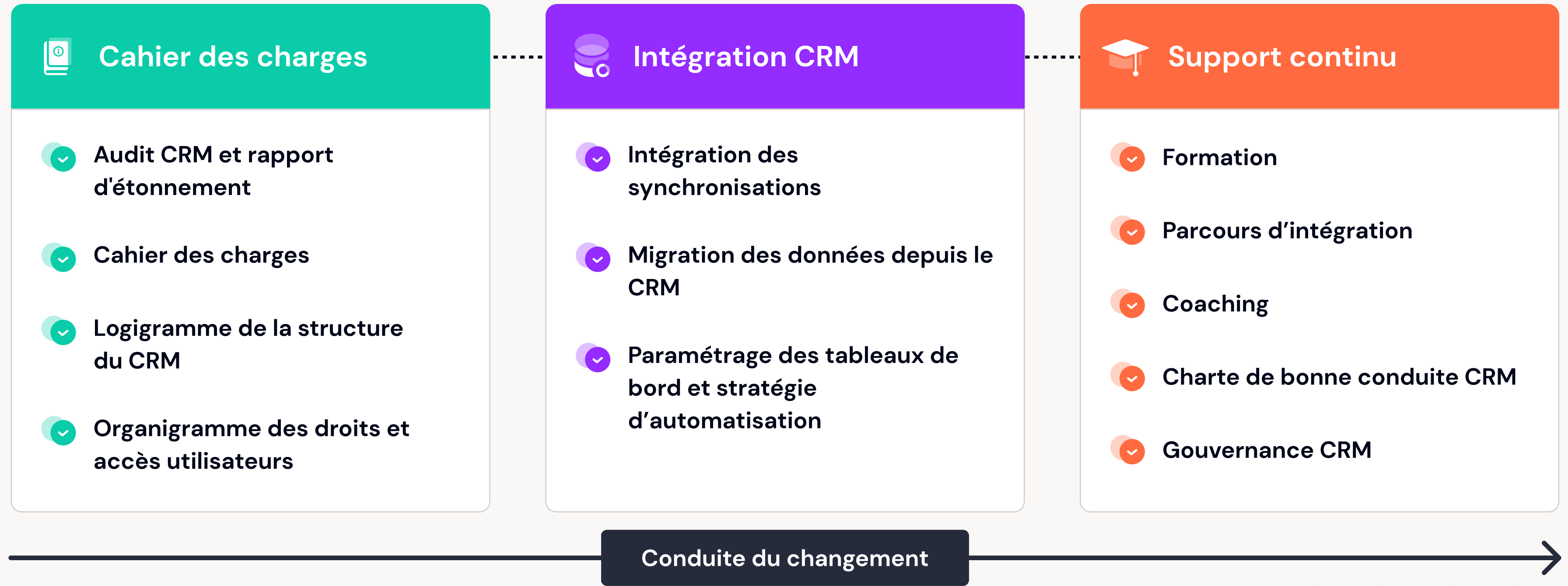
Onboarding HubSpot



Notre approche des projets CRM



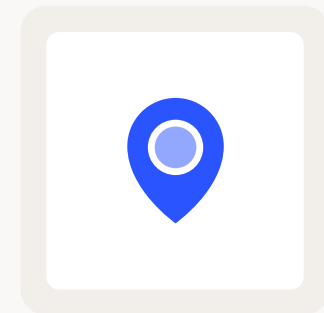
Les jalons



Gestion de projet



Notre approche des projets Webdesign



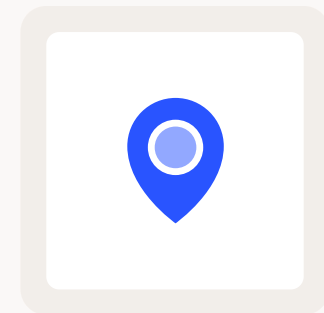
Les jalons



Gestion de projet



Notre approche des projets SEO



Les jalons



Gestion de projet



Notre approche des projets SEA



Les jalons



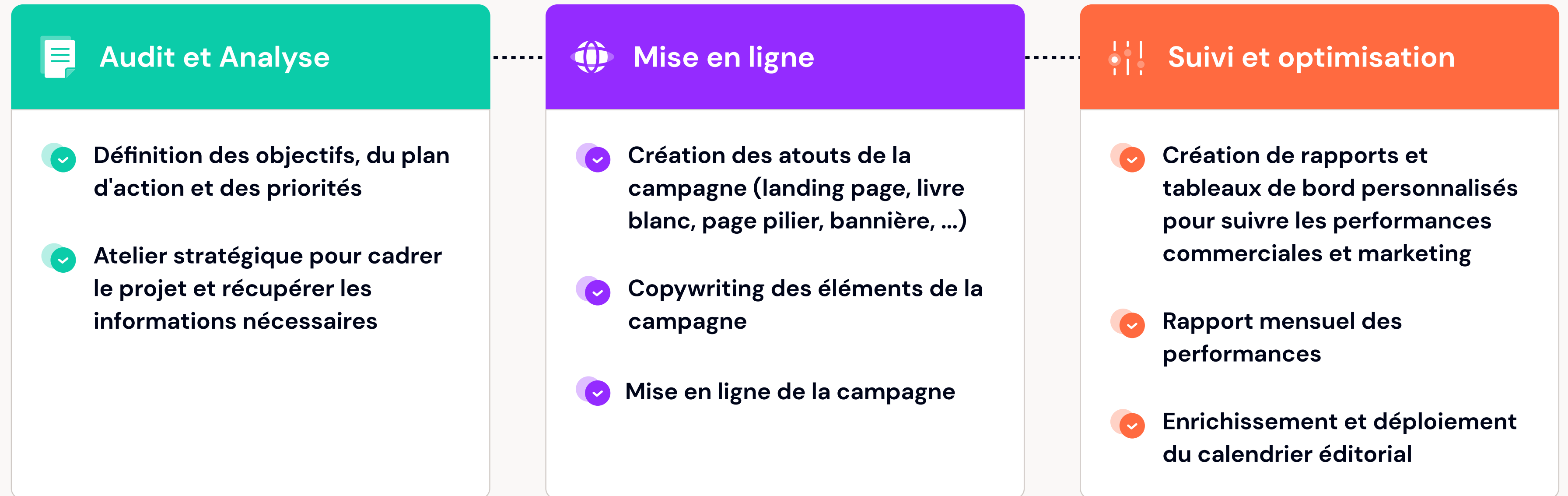
Gestion de projet



Notre approche des projets de campagne Inbound



Les jalons



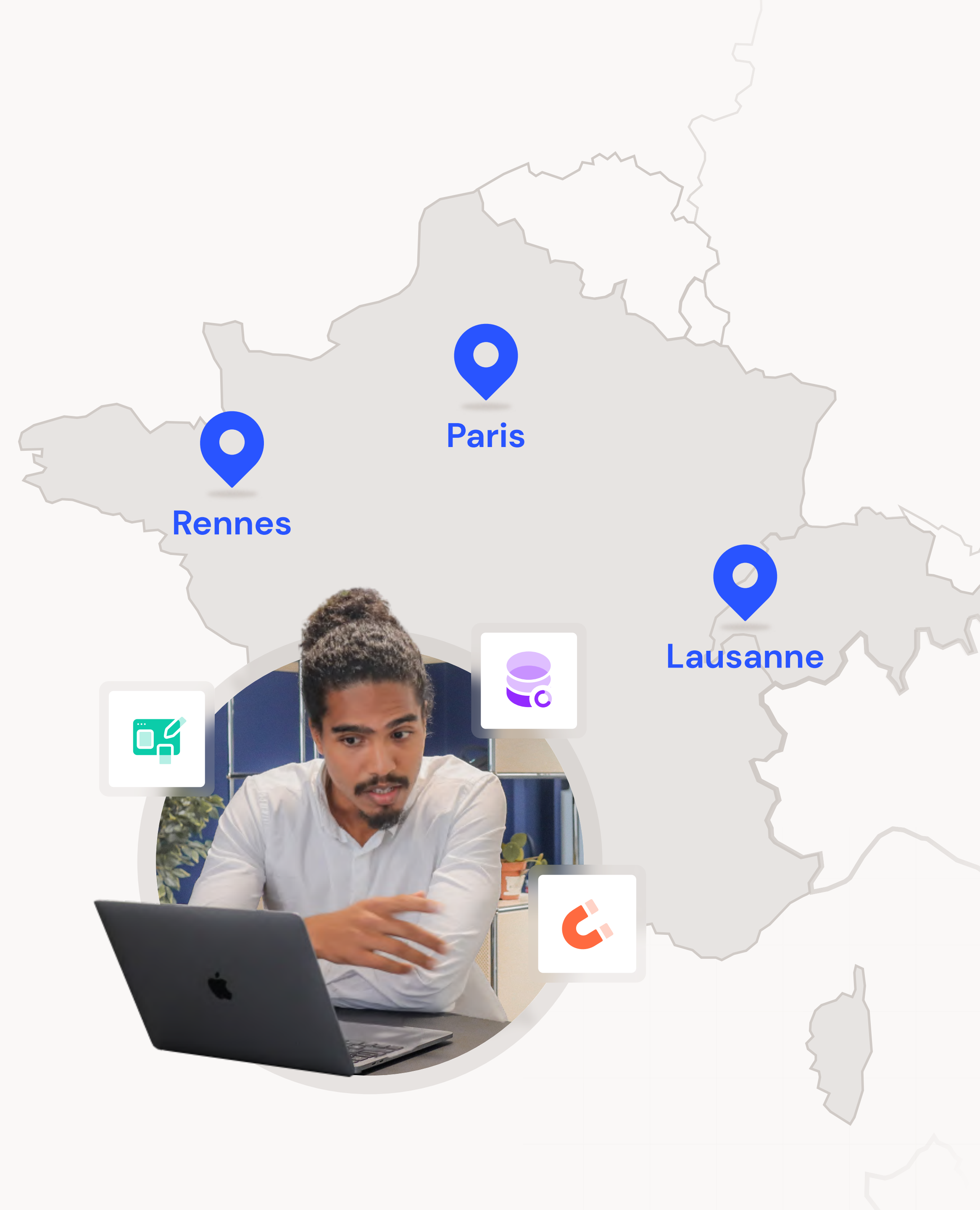
Gestion de projet



Nos atouts

7 équipes internalisées qui couvrent tous les corps de métier nécessaires à votre croissance

- ✓ Nos consultants sont à vos côtés pour exécuter, mais aussi et surtout, pour vous conseiller
- ✓ Nos consultants sont formés pour être proactifs et orientés résultats
- ✓ Notre agence est présente sur Rennes puis Paris et travaillons avec la France entière et l'Europe



Make the Grade est Solution Partner Diamond HubSpot

120+ certifications cumulées
possédées par l'agence



HubSpot

SOLUTIONS PARTNER PROGRAM



HubSpot Onboarding

Nos experts CRM sont accrédités
HubSpot Onboarding



HubSpot Custom Integration

Nous sommes accrédités par
HubSpot sur notre expertise
d'intégrations sur-mesure

Les métiers

Une agence constituée de tous les métiers dont vous avez besoin :

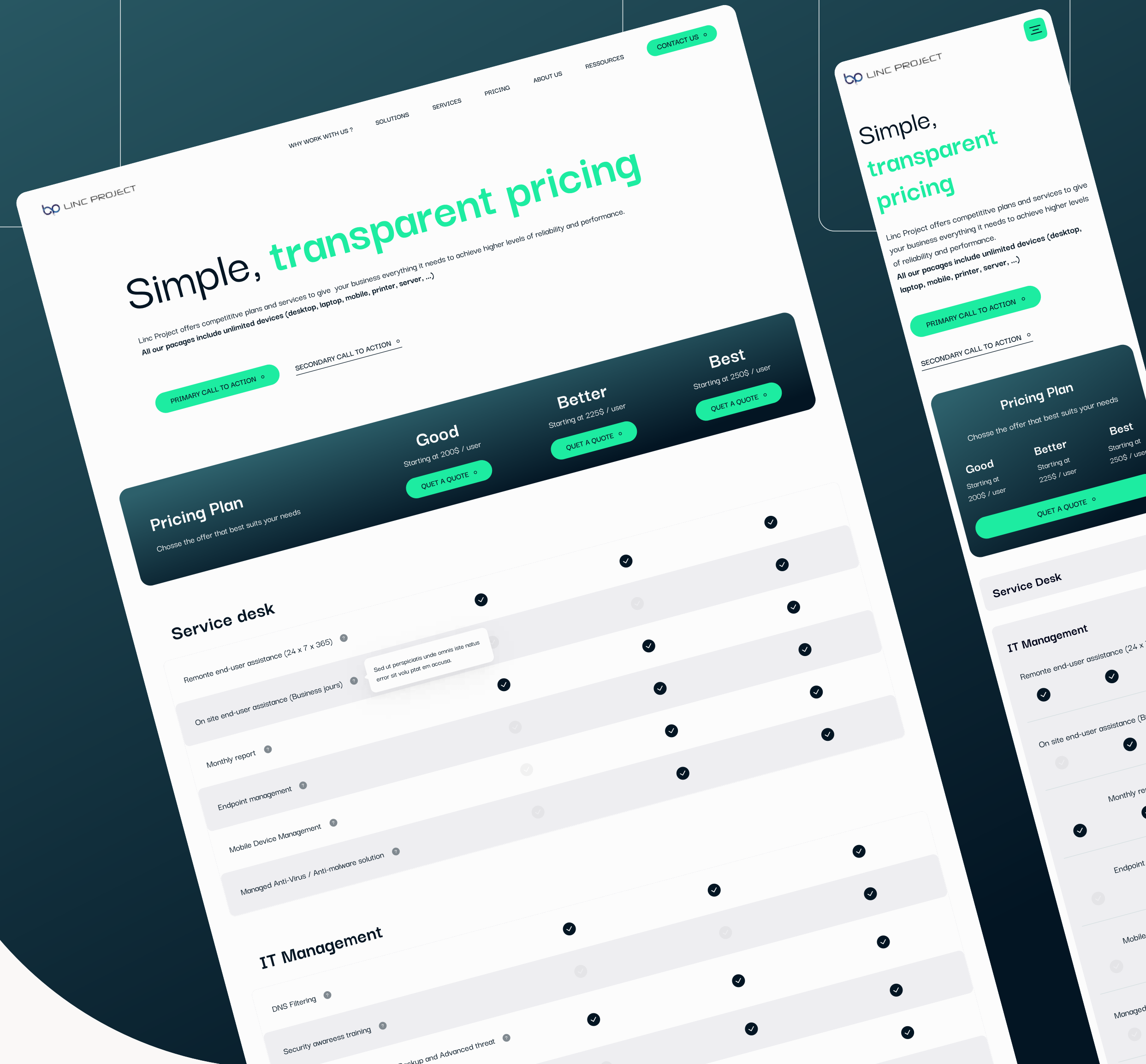
- ✓ Chefs de projet
- ✓ Consultants CRM & RevOps
- ✓ Consultants en acquisition marketig
- ✓ Experts SEO
- ✓ Experts SEA
- ✓ Web Designers
- ✓ Développeur front-end et back-end



Services

Branding et web design

- ✓ Plateforme de marque
- ✓ Audit de site internet
- ✓ Design UX/UI et prototypes
- ✓ Illustrations et motion design
- ✓ Développement de landing pages
- ✓ Refonte de site internet
- ✓ Maintenance de site internet



Services

Acquisition marketing

- ✓ Inbound Marketing
- ✓ Outbound Marketing
- ✓ Stratégie ABM
- ✓ Automatisation marketing
- ✓ Rapports et tableaux de bord marketing
- ✓ Stratégie de copywriting
- ✓ Stratégie SEO & stratégie SEA
- ✓ Social Ads

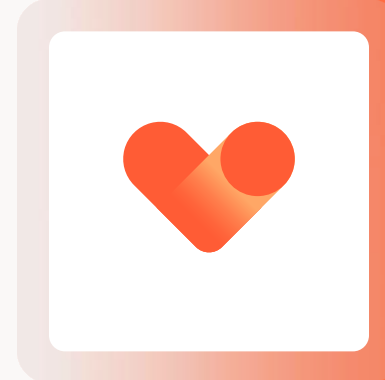


Tableau de bord marketing

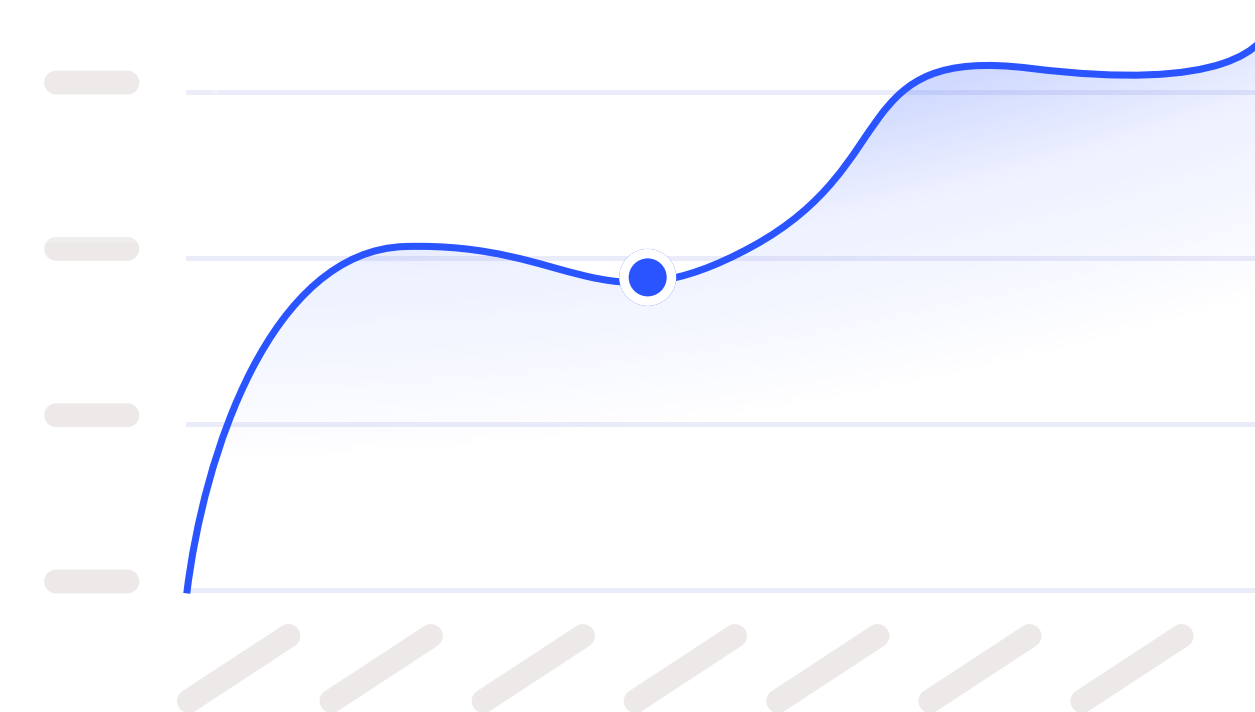
Actions ▾

Ajouter un rapport

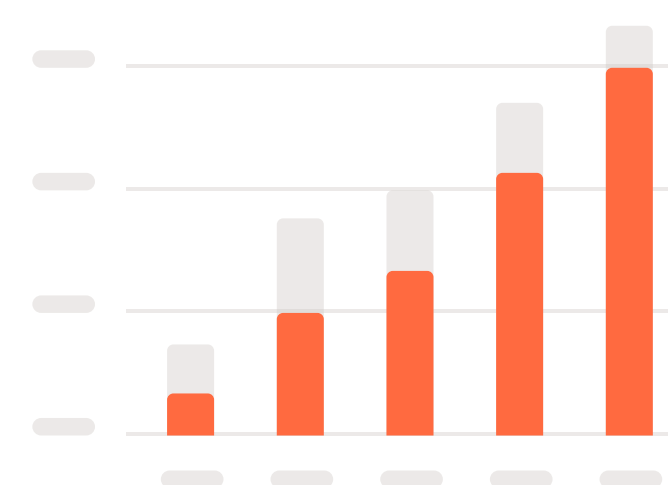
Nombre de visites VS. Objectifs



Évolution du trafic par source d'origine



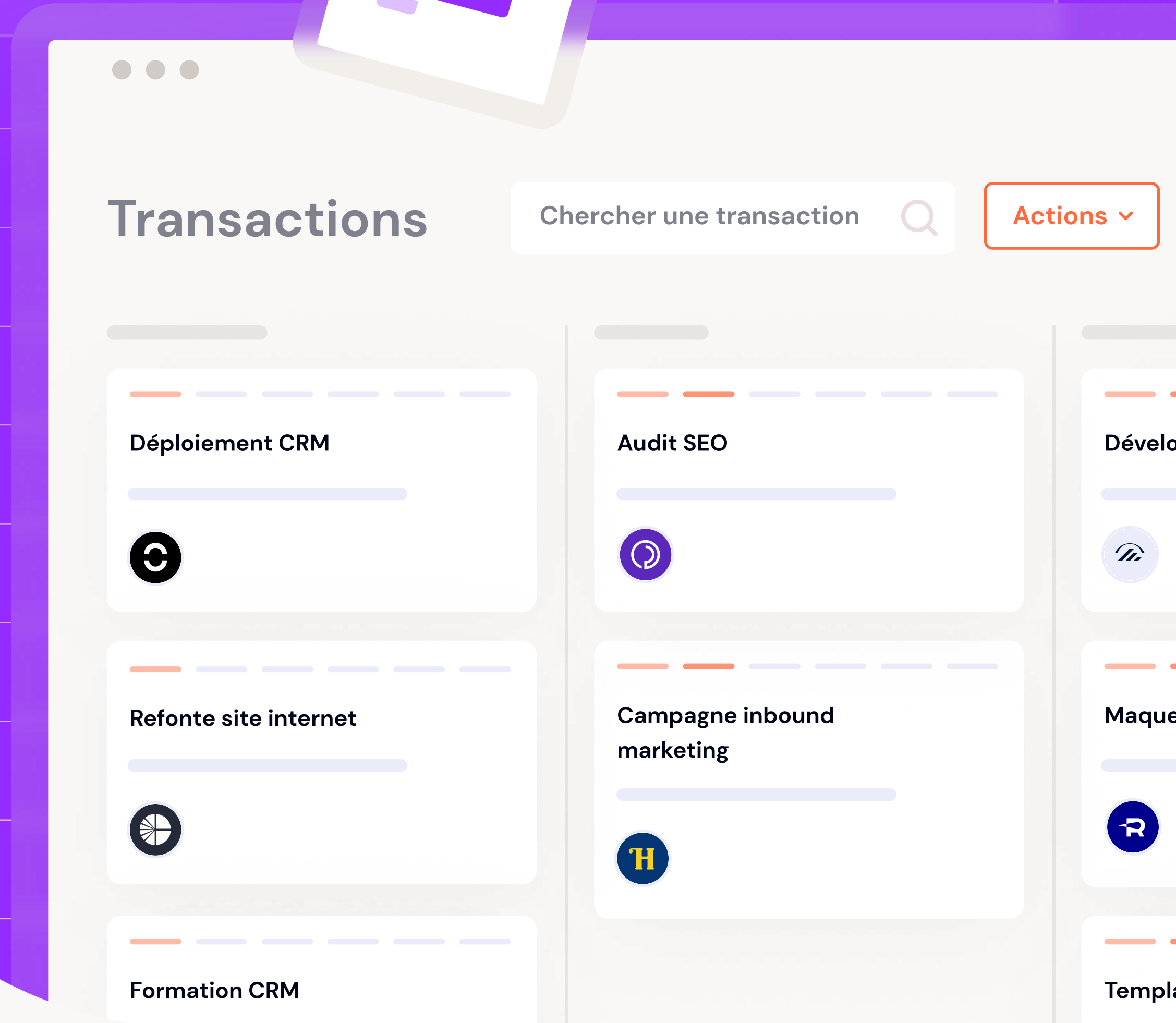
Nouveaux contacts générés



Services

Intégration CRM

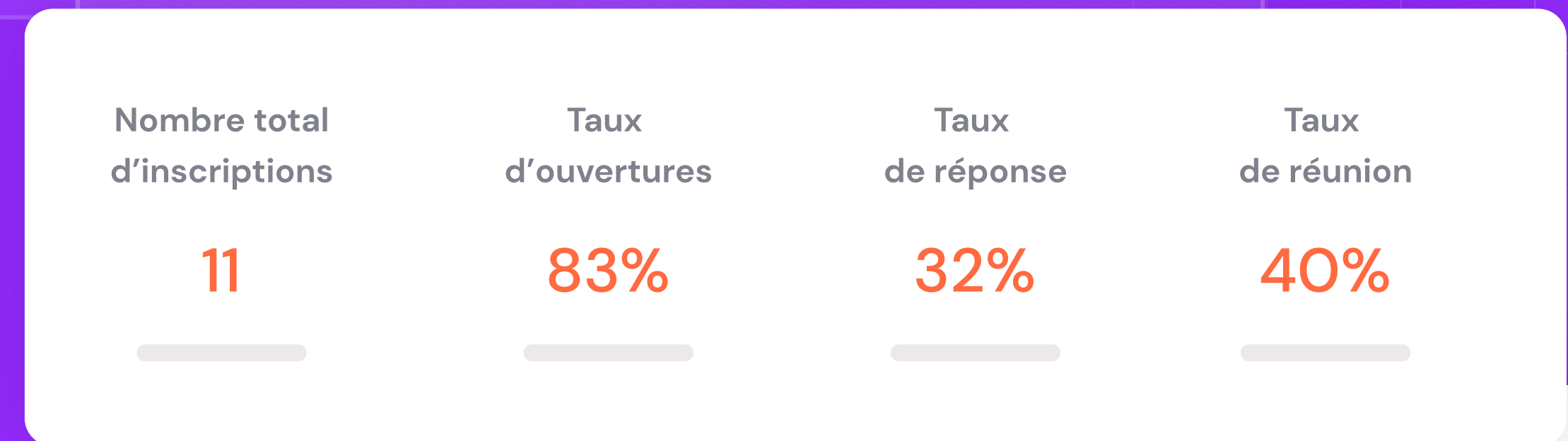
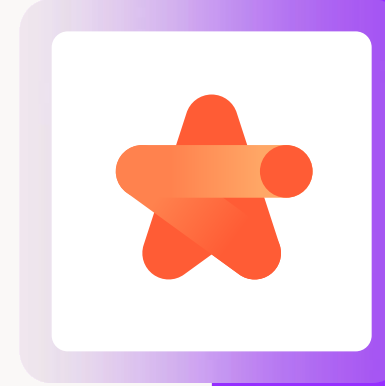
- ✓ Audit CRM HubSpot
- ✓ Intégration CRM HubSpot
- ✓ Migration CRM HubSpot
- ✓ Gouvernance et maintenance CRM
- ✓ Synchronisation API
Salesforce, Microsoft Dynamics, Sellsy, Divalto, Sage, Orange, Veracross, Divalto, etc.
- ✓ Intégrations natives personnalisées
Aircall, Livestorm, Qwilr, Surfe, Pennylane, etc.



Services

Performance commerciale

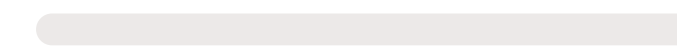
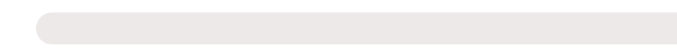
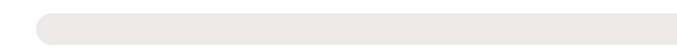
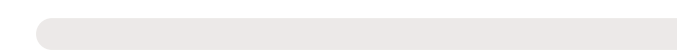
- ✓ Stratégie RevOps
- ✓ Supports commerciaux
Slides, catalogues, modèle de propositions commerciales, modèles de devis, formulaires sur salon, kakémonos, etc.
- ✓ Guides conversationnels
- ✓ Automatisations commerciales
- ✓ Rapports et tableaux de bord commerciaux



Performance des e-mails

Taux

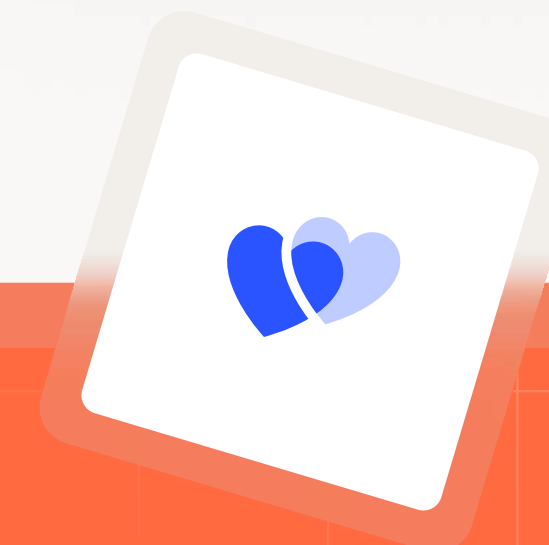
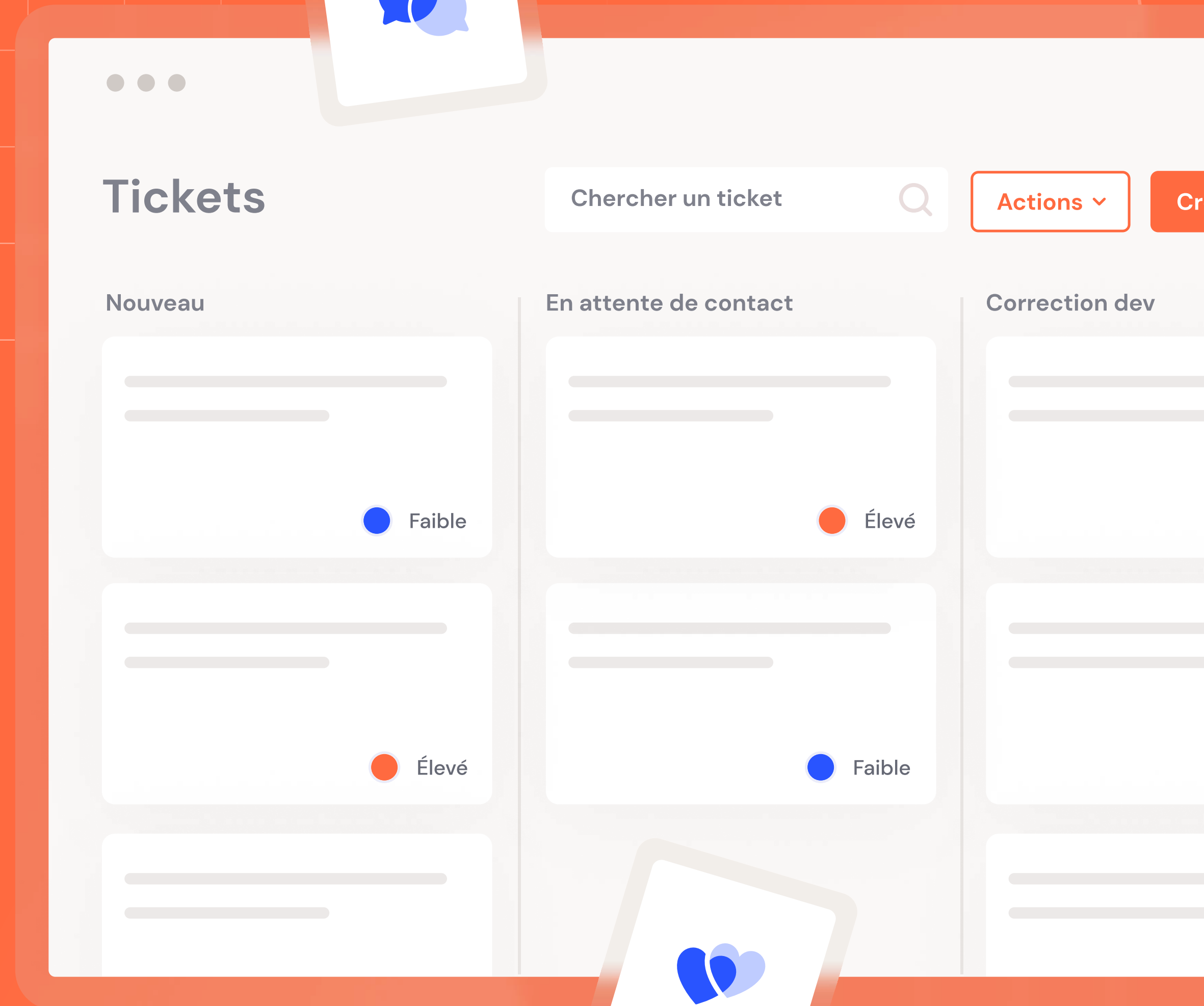
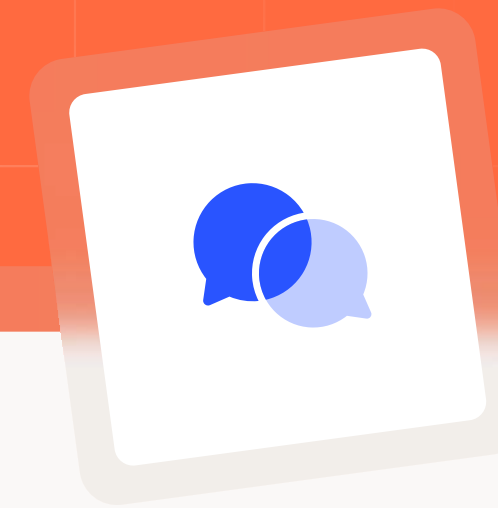
Normal



Services

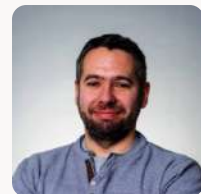
Service client

- ✓ Support client, ticketing et SLA
- ✓ Portail client
- ✓ Enquêtes de satisfaction
- ✓ Configuration SSO
- ✓ Rapports et tableaux de bord succès client



Ils parlent de Make the Grade

Make the Grade transmet les connaissances de manière claire et concise, adaptant le discours à tous les niveaux de compétence. La structure de la formation était bien pensée, combinant théorie et pratique de manière équilibrée. Les supports fournis étaient de qualité. Leur équipe s'est montrée disponible et à l'écoute tout au long du projet. Je recommande vivement Make the Grade comme intégrateur HubSpot.



Teddy Madalon

Responsable SI



+100K

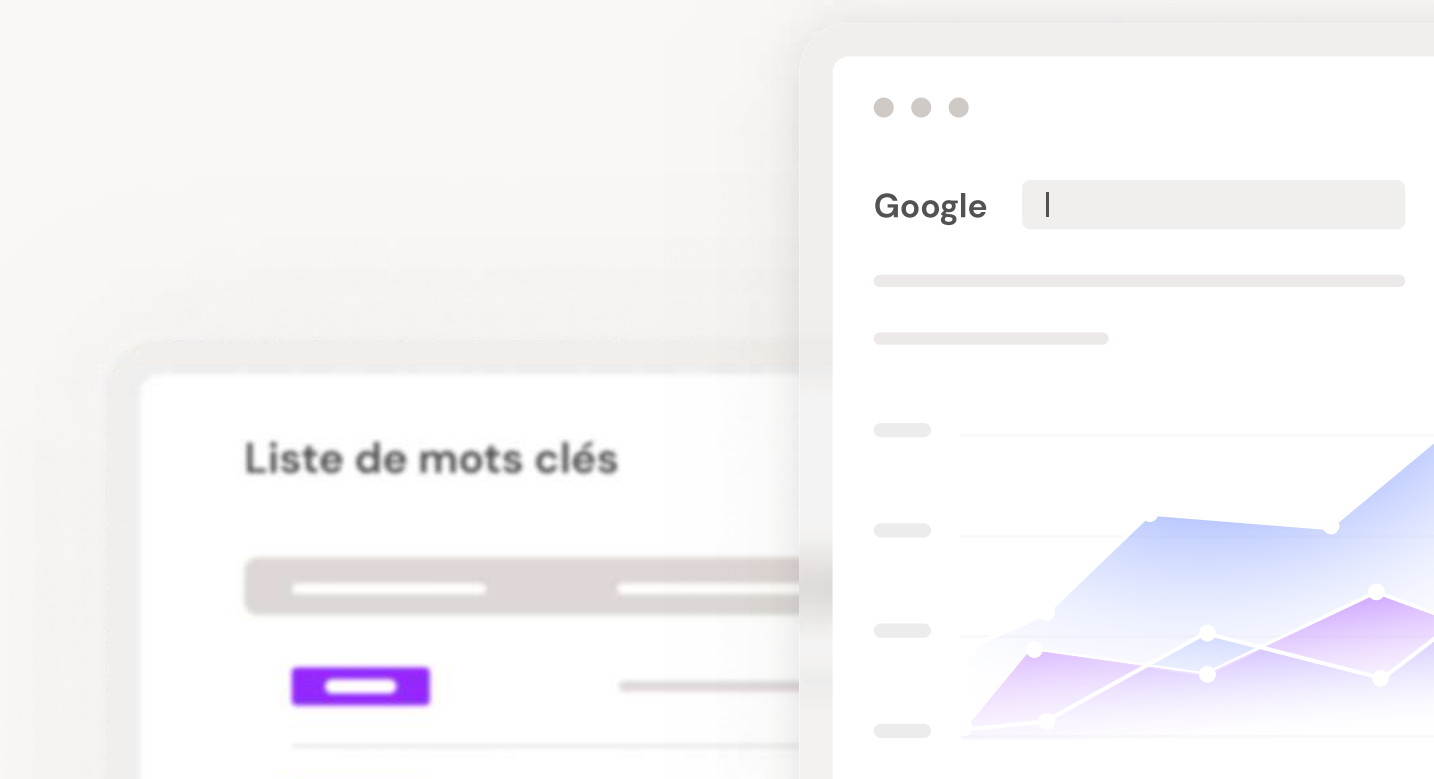
transactions synchronisées

+150 000

objets importés

+30

personnes formées



Ils parlent de Make the Grade

J'ai repris en cours de route un projet de migration sur lequel a été mobilisé Make the Grade. Je dois avouer que l'équipe MTG a beaucoup facilité la prise en main du projet et mon accueil. Très bien organisée et surtout super réactivité !

Eugenie Sassonne

Responsable CRM et Marketing

MATA
CAPITAL

5

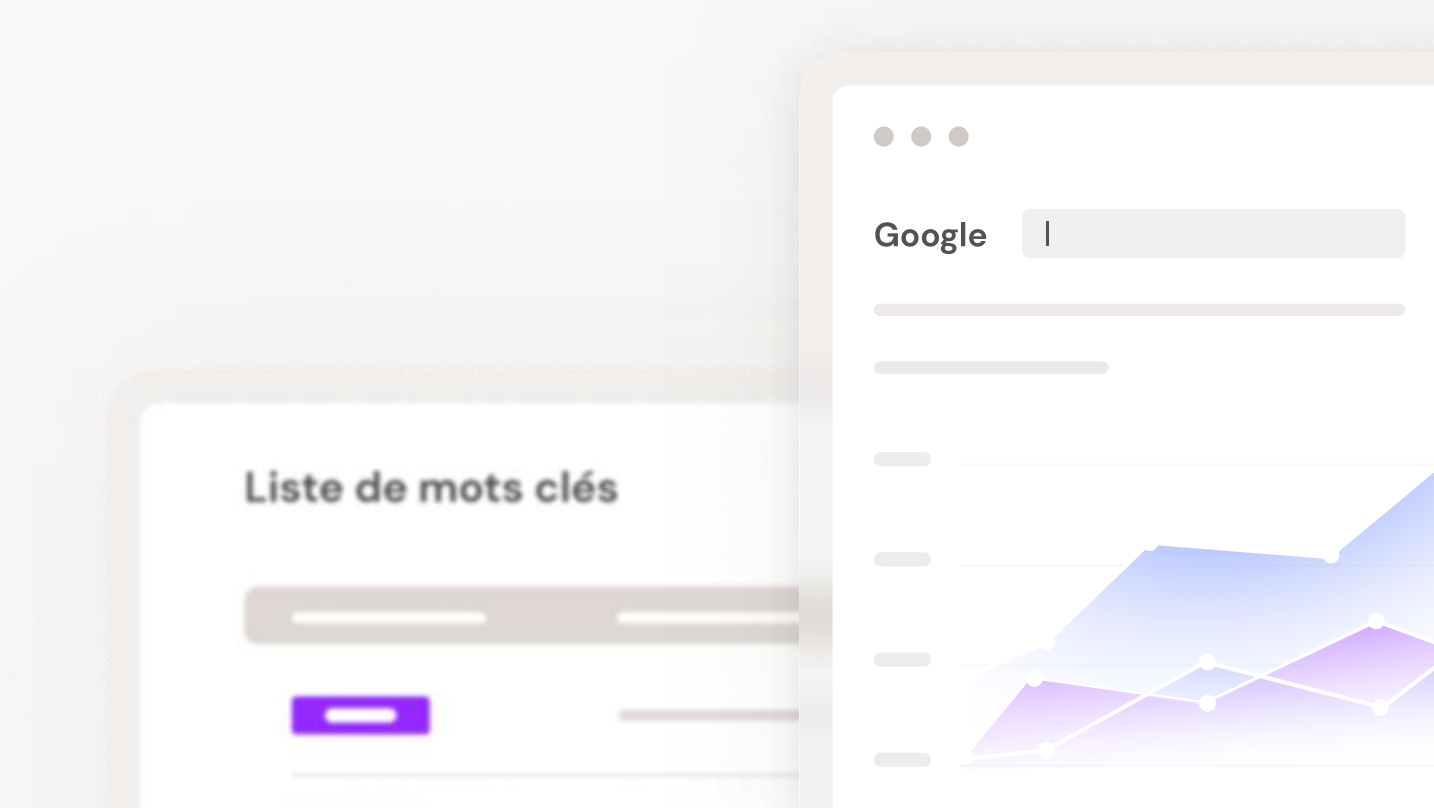
objets personnalisés créés

89

rapports personnalisés
créés

130

propriétés personnalisées
créées



Ils parlent de Make the Grade

“Make the Grade est un atout pour embarquer sur HubSpot. Nous sommes accompagnés dans nos synchronisations custom, la personnalisation de nos tableaux de bord et le CRM Management quotidien. Externaliser une équipe experte de la techno est idéal pour soutenir notre croissance internationale.”

Roman Brehier

Chargé de Marketing Digital

Shopopop

38 093

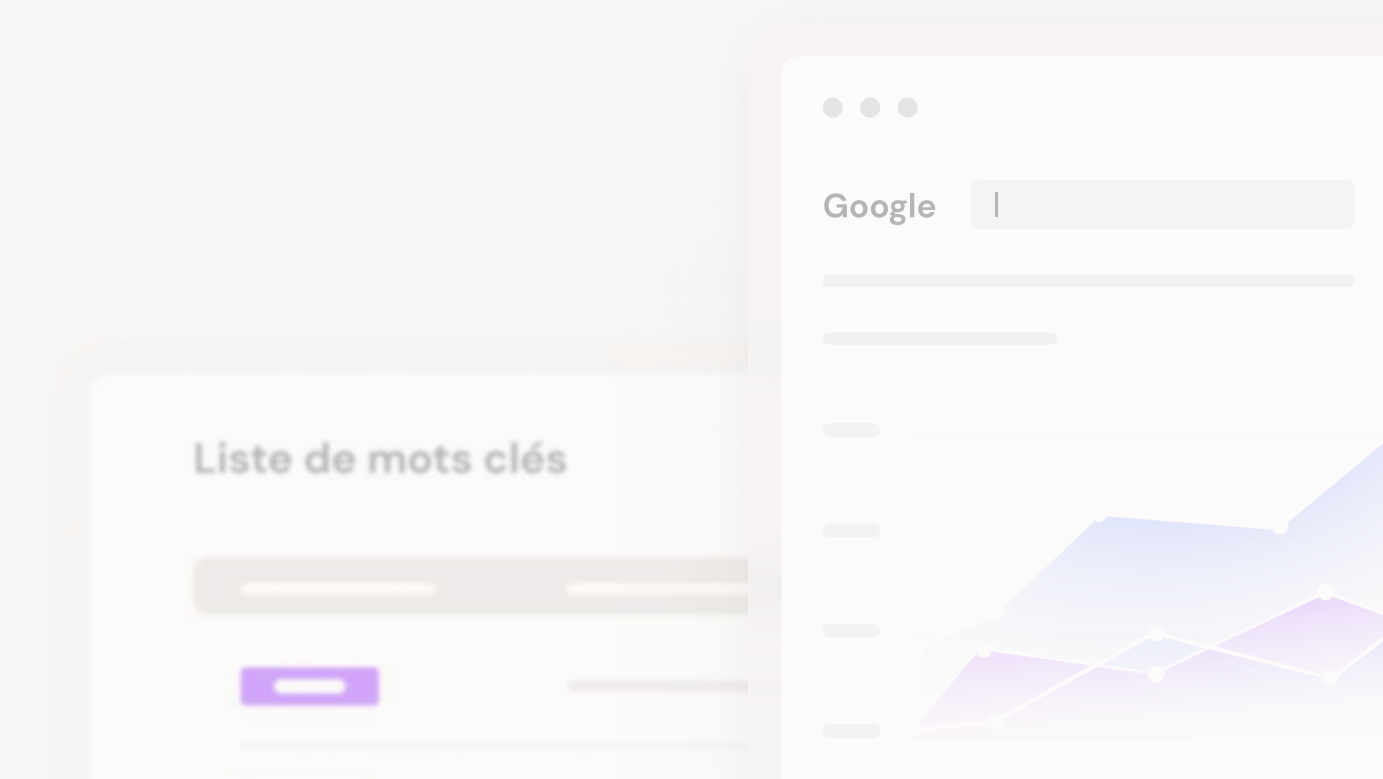
activités importées

25 447

objets réorganisés

11

workflow créés



Ils parlent de Make the Grade

+9k

de visites sur le trimestre post mise en ligne

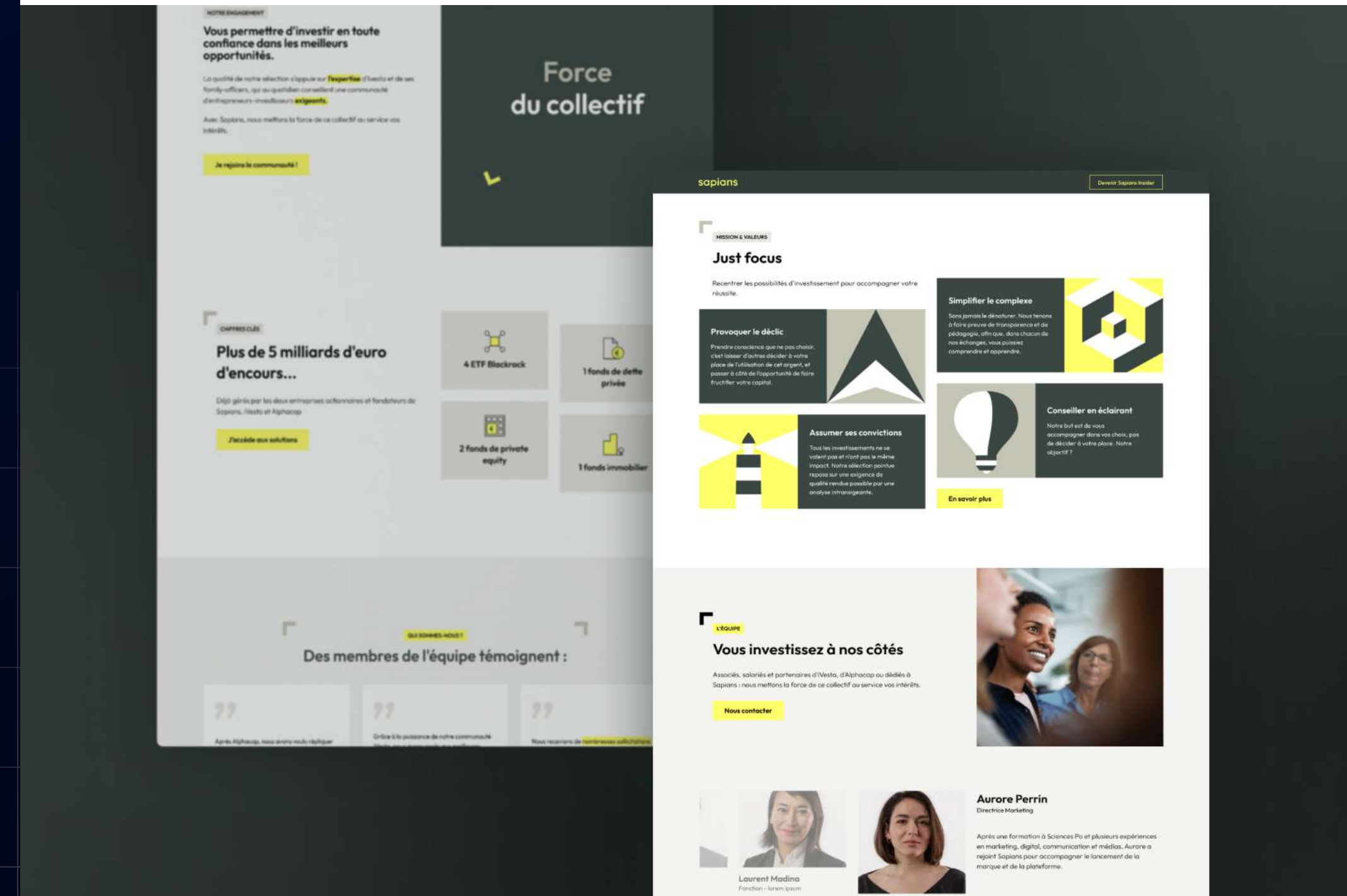
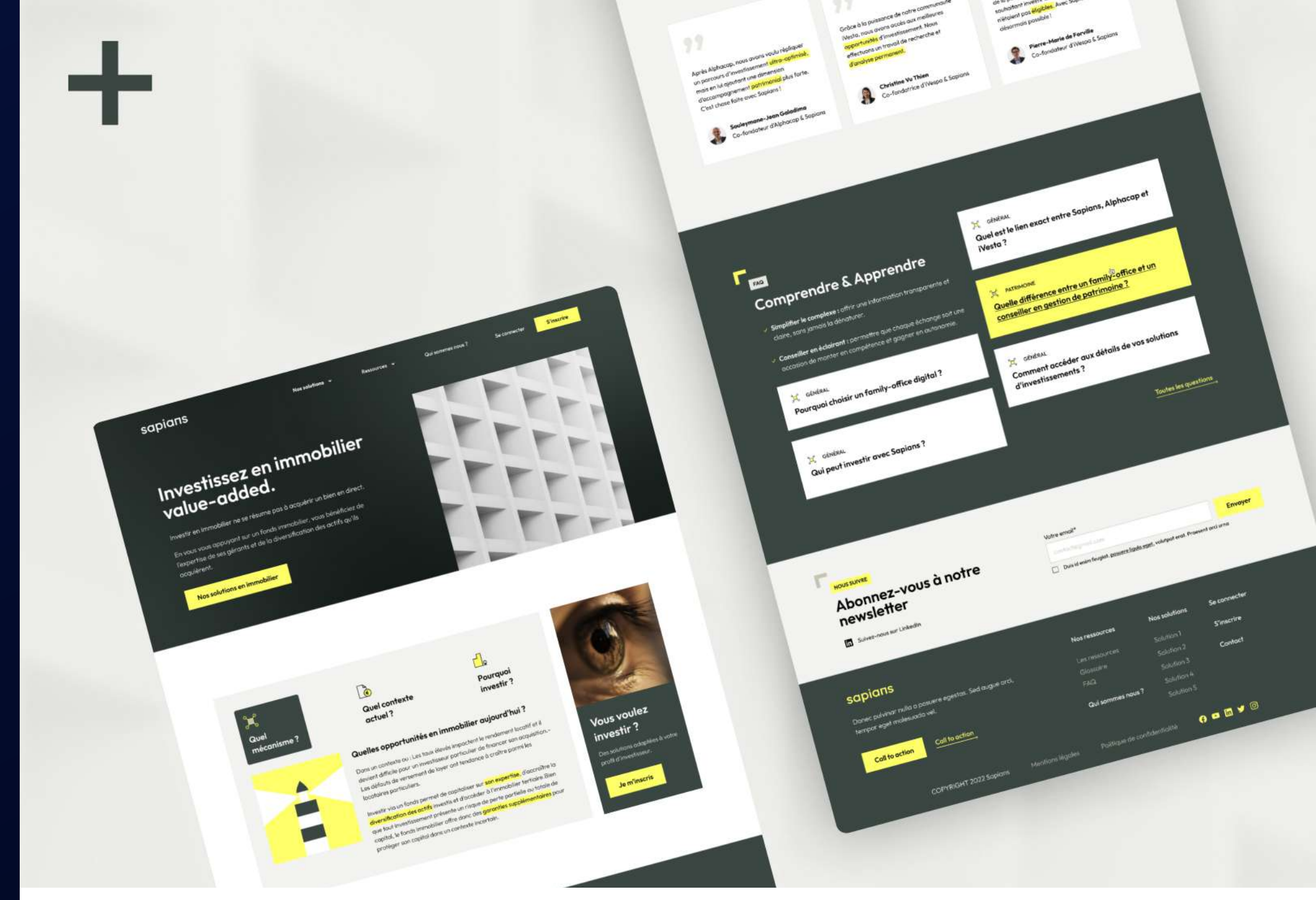
J'apprécie énormément travailler avec MTG qui a toujours fait preuve d'une écoute intelligente remarquable, qui permet à l'équipe de travailler efficacement sur nos projets.



Aurore Perrin

Directrice Marketing

sapians



Ils parlent de Make the Grade

+100K

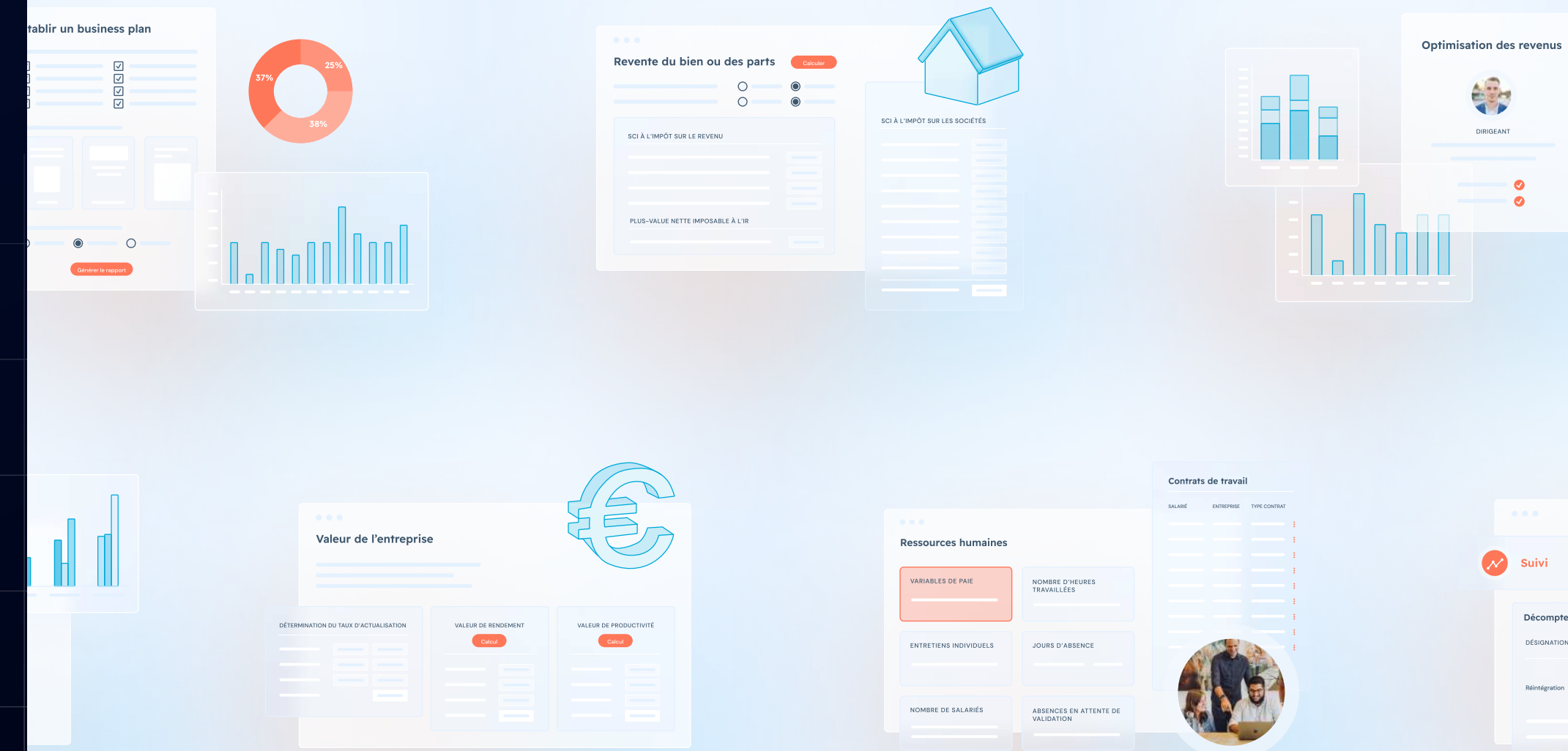
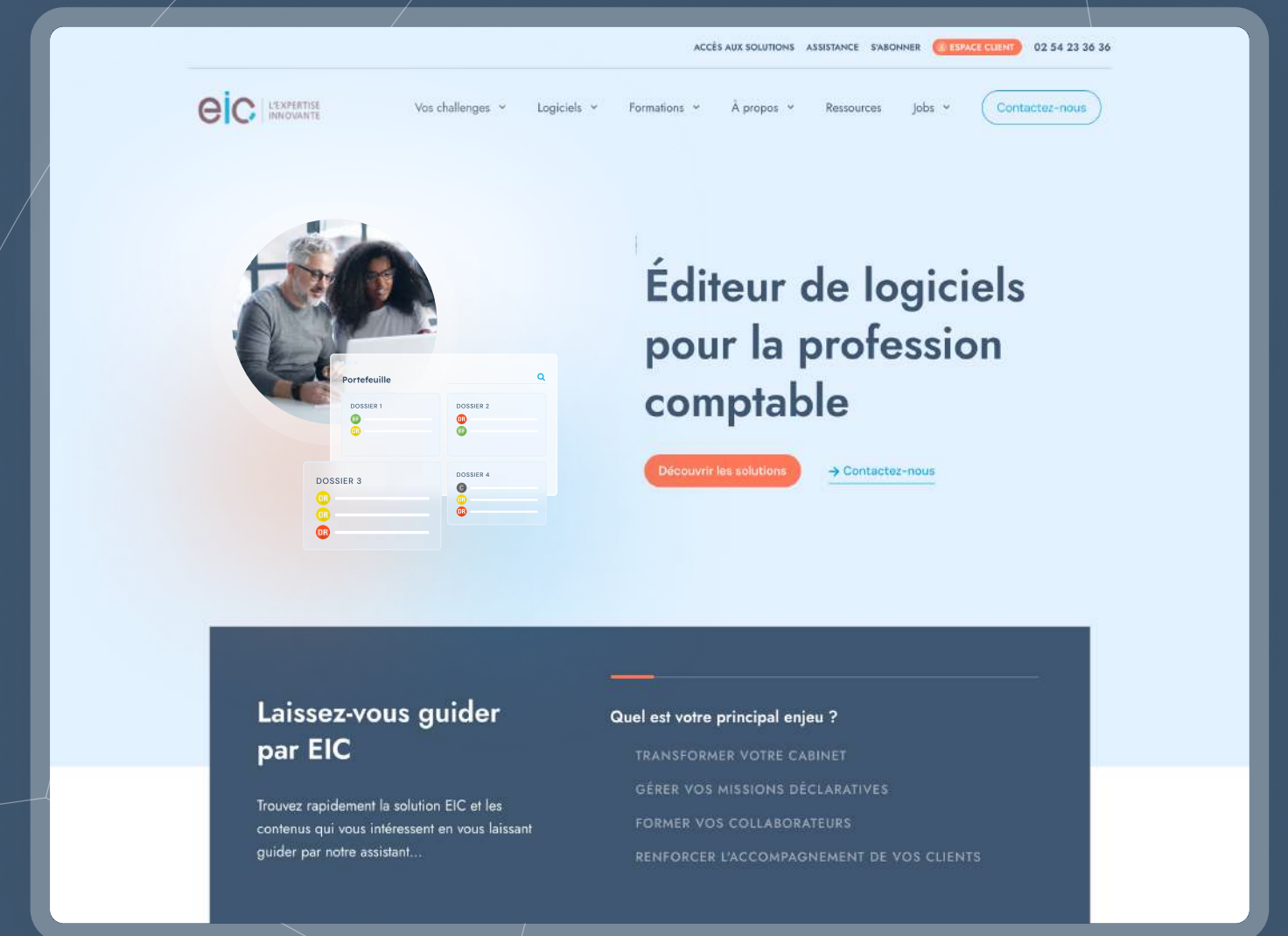
d'impressions sur les résultats de recherche

"Make The Grade nous a très bien accompagnés sur l'ensemble du projet de refonte (design, intégration et développement). Ils ont bien compris nos enjeux et nos attentes et se sont parfaitement adaptés à notre exigence de nous appuyer sur un template HubSpot du marché tout en y apportant les justes personnalisations nécessaires. Un projet globalement bien mené par une équipe jeune en pleine croissance, dynamique et motivée."



Patrick Le Tacon

Chef de projet web et marketing digital



Ils parlent de Make the Grade

75

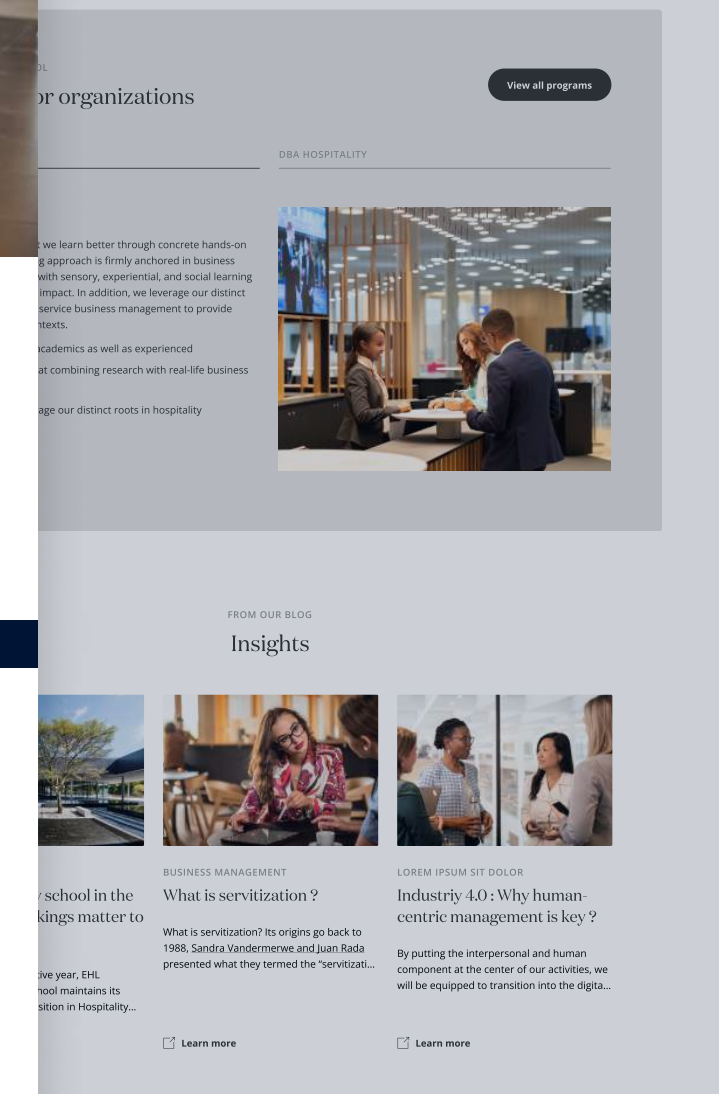
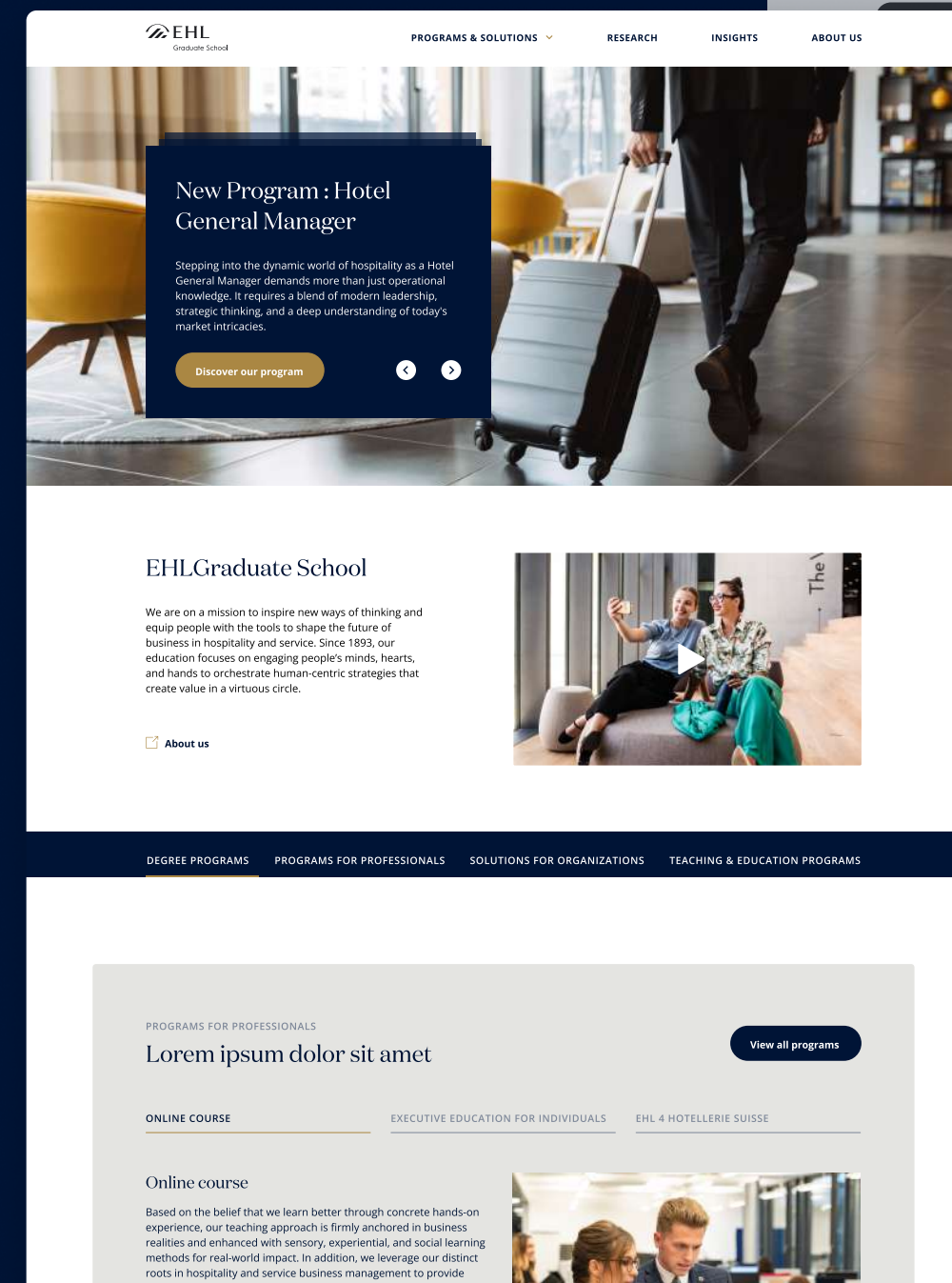
modules personnalisés intégrés

“Make the Grade est devenue notre agence incontournable pour tout ce qui touche à HubSpot. L'équipe MTG a une forte expertise HubSpot mais aussi dans tout ce qui touche au digital. Les projets ont été réalisés de manière irréprochable, avec une grande qualité d'exécution... et le tout dans les temps, avec un contrôle qualité rigoureux dans les livraisons, et sans dépassement de budget – ce qui est extrêmement rare !”



Marc Boullé

Senior Marketing Manager



Ils parlent de Make the Grade

“Une agence humaine proposant un accompagnement personnalisé de qualité. Nous avons sollicité Make the Grade pour une refonte de site et nous avons eu bien plus que cela, un accompagnement privilégié sur HubSpot ainsi qu’une optimisation de notre funnel de conversion grâce à des recommandations très pertinentes. Je vous recommande vivement pour vos projets.”



Laure Audubon

Growth Marketing Manager



+26%

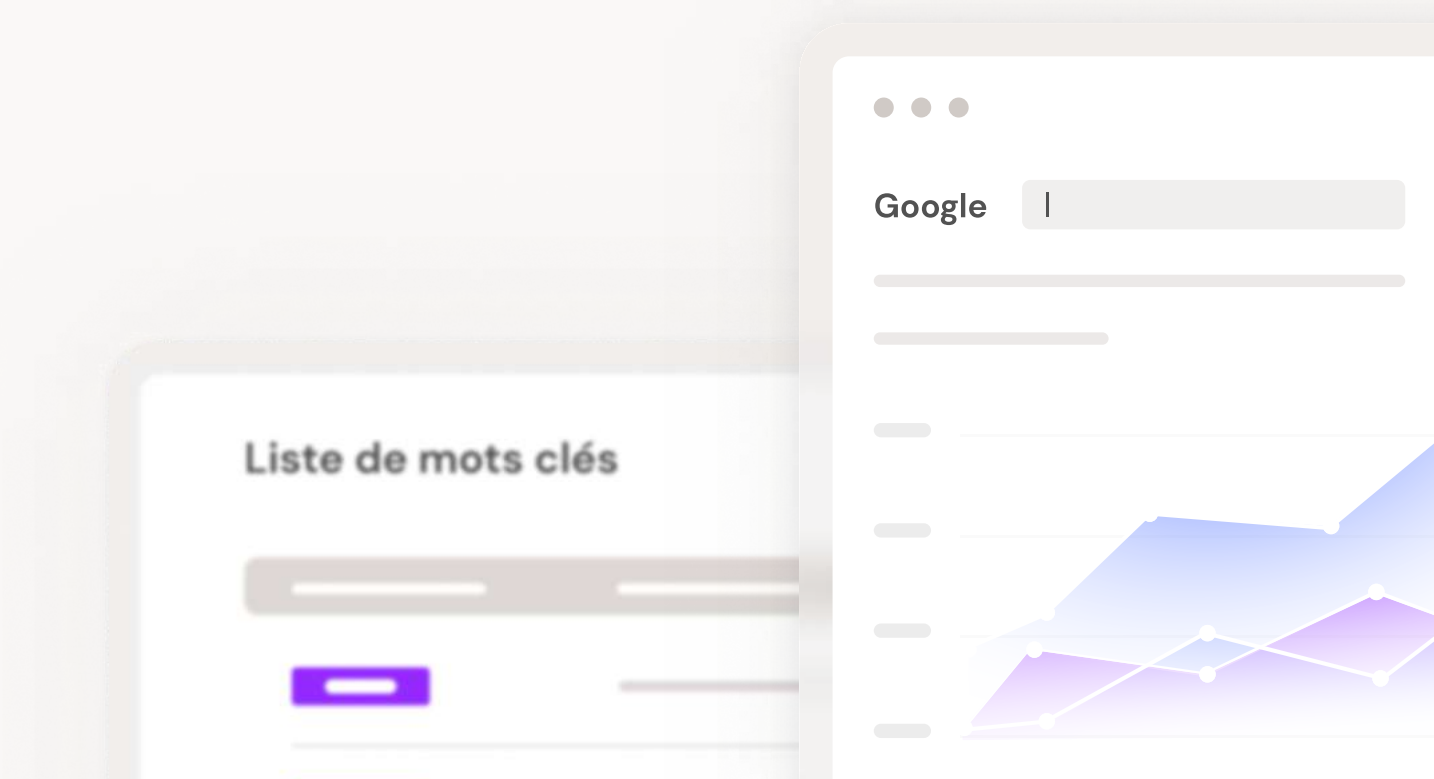
de leads entrants post mise en ligne

50%

des MQL transformés en SQL

+400%

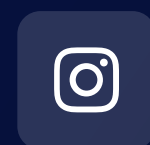
de soumissions de formulaires post mise en ligne





Merci pour votre intérêt

Retrouvez-nous sur nos réseaux sociaux



Justin Lagadec
CEO Make the Grade

Nos ressources libre service pour vous aider



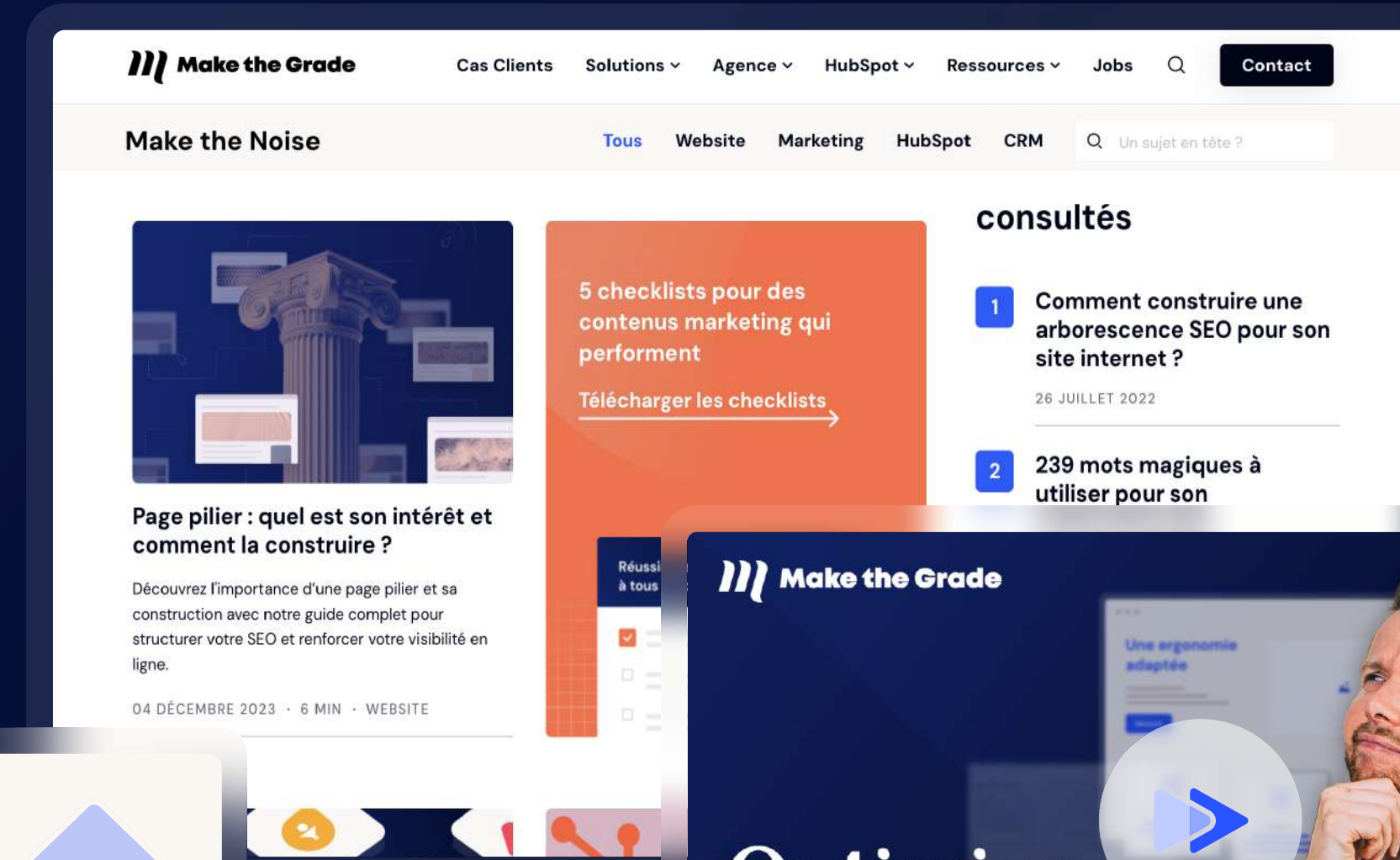
 [Média](#)

 [Newsletter](#)

 [YouTube](#)

 [Podcast](#)

 [Glossaire](#)



 **Optimiser votre site au maximum**

